

地域密着型金融及び 金融仲介機能の取組状況

期間：2022年4月～2024年3月（2年間）



静岡中央銀行

1. 地域密着型金融及び金融仲介機能に係る基本方針	・・・	P 2
2. 地域密着型金融及び金融仲介機能の取組状況・評価	・・・	P 3
3. 数値目標の取組実績	・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	P 4
4. 金融仲介の取組状況を客観的に評価できる 指標群（K P I）	・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	P 5

「中期経営計画」＝「地域密着型金融」として積極的に推進

- ◎ 金融仲介機能を発揮し、地域企業や地域経済の発展に貢献する取組みを実践。
- ◎ 地域金融機関として、“地域と共に持続的な成長”を目指す。

(参考) 第14次中期経営計画の概要

名称

深化 ～持続的成長に向けた挑戦～
(期間：2022年4月～2024年3月)

経営理念

堅実で健全な経営

目指す銀行像

お客様・地域社会と共に発展しベストパートナーとして信頼される銀行

基本方針

お客様中心主義の深化
“ビジネスモデル＝訪問頻度管理”を深化させ、お客様と地域に寄り添って
ニーズや課題に応える(解決する)ことで、共に発展を目指す。

行動指針

Passion(熱意) & Team support(チーム対応)

当該期間の「地域密着型金融及び金融仲介機能の取組状況」につきましては、第14次中期経営計画『深化』の基本方針「お客様中心主義の深化」のもと、ビジネスモデルである「訪問頻度管理」を深化させ、お客様と地域に寄り添った支援を継続するとともに、外部環境・内部環境や認識する課題等を踏まえた新たな施策にも積極的に取り組んだ結果、具体的な取組みは着実に進捗いたしました。

1. 事業性評価向上による本業支援とコンサルティング機能の発揮

- 「訪問頻度管理」による定期的な顧客訪問の徹底により、新型コロナウイルス感染拡大や資源価格の高騰、物価上昇等の影響を受けたお客様に継続して寄り添い、業況やニーズを迅速且つ適切に把握することで、資金繰り支援に加えて経営改善・事業再生・事業転換支援等にも積極的に取組むなど、金融仲介機能の発揮に努めてまいりました。

2. 地域経済活性化への貢献と地域の面的再生への積極的な参画

- 第14次中期経営計画の基本方針である「お客様中心主義の深化」のもと、あらゆる場面でお客様との接点を強化し、地域の皆さまやお客様のニーズに合った商品・サービスの提供、諸施策の推進に努めた結果、着実に成果を収めることができました。

3. 地域や利用者に対する積極的な情報発信

- ホームページ等で地域密着型金融の取組状況等を発信する際には、グラフや図表等を活用し、お客様目線に立った分かりやすい情報発信に努めました。

3. 数値目標の取組実績

項目		目標 (2年間)	実績 (2年間)	
1	事業性評価向上による本業支援と コンサルティング機能の発揮	(1) 事業性コア融資先数の増加 (純増)	300先	334先
		(2) 事業性メイン先数の増加 (純増)	200先	322先
		(3) 法人ソリューション提供	600件	1,496件
		(4) 中小企業等向け貸出金残高の増加	200億円	142億円
			比率93%以上	比率92.18%
		(5) 成長分野への融資支援		
		① 「環境・エネルギー事業」分野取組額	20億円	61億円
		② 「医療・介護」分野取組額	100億円	123億円
		③ 「地域力創生ファンド」による支援取組額	100億円	140億円
		(6) 私募債の取扱い	6件	20件
		(7) 動産・債権譲渡担保 (ABL) 融資支援先数	10先	30先
		(8) 消費者ローン増加額 (通期平残)	20億円	25億円
		(9) 外部機関と連携した経営改善・事業再生支援の取組み	50件	69件
		(10) 本業支援に関する研修等の実施		
① 研修等実施回数	70回	74回		
② 研修等参加者数 (延人数)	2,500名	2,639名		
(11) FP資格取得	60名	67名		
2	地域経済活性化への貢献と 地域の面的再生への積極的な参画	(1) 「地域貢献定期預金」の取扱い	8地域取扱	8地域取扱
		(2) 相続・ご高齢のお客様への対応		
		① お客様相談の受付	3,000件	3,605件
		② お客様セミナーの開催	20回	47回
		③ 営業店向け出張講座開催	80回	60回
		(3) 相続マイスター資格取得		
		① 相続マイスター	10名	8名
② 相続マイスター (ジュニア)	50名	60名		
3	地域や利用者に対する積極的な情報発信	—	—	

4. 金融仲介の取組状況を客観的に評価できる 指標群（KPI）

(単位：％、件)

	2023年度 上期 (2023/4～2023/9)	2023年度 下期 (2023/10～2024/3)
(指標 1) 新規融資に占める経営者保証に依存しない融資の割合 $\{ (①+②+③+④) / ⑤ \} \times 100$	50.3%	45.4%
① 新規に無保証で融資した件数	2,464	2,215
② 経営者保証の代替的な融資手法として、停止条件付保証契約を活用した件数	0	0
③ 経営者保証の代替的な融資手法として、解除条件付保証契約を活用した件数	0	0
④ 経営者保証の代替的な融資手法として、A B Lを活用した件数	0	0
⑤ 新規融資件数	4,899	4,883
(指標 2) 事業承継時における保証徴求割合 (4 類型)		
新旧両経営者から保証徴求 $\{ ⑥ / (⑥+⑦+⑧+⑨) \} \times 100$	6.5%	0.0%
旧経営者のみから保証徴求 $\{ ⑦ / (⑥+⑦+⑧+⑨) \} \times 100$	9.7%	41.9%
新経営者のみから保証徴求 $\{ ⑧ / (⑥+⑦+⑧+⑨) \} \times 100$	75.8%	48.4%
経営者からの保証徴求なし $\{ ⑨ / (⑥+⑦+⑧+⑨) \} \times 100$	8.1%	9.7%
⑥ 代表者の交代時において、旧経営者との保証契約を解除せず、かつ、新経営者との保証契約を締結した件数	4	0
⑦ 代表者の交代時において、旧経営者との保証契約は解除しなかったが、新経営者との保証契約は締結しなかった件数	6	13
⑧ 代表者の交代時において、旧経営者との保証契約を解除する一方、新経営者との保証契約を締結した件数	47	15
⑨ 代表者の交代時において、旧経営者との保証契約を解除し、かつ、新経営者との保証契約を締結しなかった件数	5	3

2024年6月作成

株式会社 静岡中央銀行 経営管理部

TEL : 055-962-6113

URL : <https://www.shizuokachuo-bank.co.jp/>